



# QUESTIONNAIRE DE PARTICIPATION

Cet exemplaire PDF du questionnaire de participation au Défi Solutions 2030 est fourni à titre indicatif. Les équipes sont invitées à l'utiliser pour travailler hors ligne. Toutefois, pour être admissibles au concours, elles devront téléverser leurs réponses sur le portail d'inscription du Défi Solutions 2030, avec tous les autres documents demandés, avant la date limite du 22 septembre 2017.

Il faut également télécharger le modèle de présentation du Défi Solutions 2030 (modèle PowerPoint) et remplir les diapositives requises. Le jury examinera uniquement les demandes complètes, qui comprennent le formulaire en ligne et le modèle PowerPoint.

[www.solutions2030.ca](http://www.solutions2030.ca)

### 1) Veuillez décrire votre technologie

(les réponses doivent compter moins de 5 000 caractères)

- a. Donnez une courte description du fonctionnement de votre technologie.
- b. Quels sont les intrants et les extrants du procédé?
- c. Comment votre technologie s'intègre-t-elle dans les installations existantes ou dans le cadre des pratiques courantes actuelles?
- d. En quoi votre technologie innove-t-elle? En quoi diffère-t-elle des solutions actuellement offertes? Qu'est-ce qui la démarque de vos concurrents?

### 2) Veuillez décrire le stade de développement actuel de votre technologie

(les réponses doivent compter moins de 2 500 caractères)

- a. Quel est le niveau de maturité de votre technologie?
- b. Décrivez brièvement les démarches que vous avez effectuées à ce jour en vue de valider votre technologie.
- c. Cette technologie a-t-elle déjà été mise en œuvre, ailleurs dans le monde ou dans un autre secteur?
- d. Quelle est votre stratégie de protection de la propriété intellectuelle (PI) et quelles mesures avez-vous prises jusqu'à présent pour protéger votre PI?

### 3) Veuillez décrire votre clientèle cible

(les réponses doivent compter moins de 2 500 caractères)

- a. Quelle clientèle visez-vous en Ontario (secteurs particuliers, entreprises, etc.)? Indiquez si vous avez sollicité des clients potentiels en Ontario.
- b. Pourquoi votre technologie est-elle importante pour votre clientèle cible? Quelle est votre proposition de valeur?
- c. Votre technologie est-elle transposable dans d'autres secteurs en Ontario, outre ceux que vous avez désignés comme premiers secteurs cibles?
- d. Quel est le potentiel mondial de votre technologie en termes d'augmentation d'échelle? Où se trouvent vos futurs clients?

**4) Veuillez décrire la méthode de réduction des gaz à effet de serre (GES) utilisée par votre technologie**

(les réponses doivent compter moins de 2 500 caractères)

- a. Comment votre technologie réduit-elle les émissions de GES?
- b. À quelle étape la réduction des émissions intervient-elle dans la chaîne d'approvisionnement de votre clientèle cible?
- c. En prenant pour exemple l'un de vos clients cibles, indiquez le pourcentage de ses émissions qui sont susceptibles d'être atténuées à l'aide de votre technologie.
- d. Proposez une méthode permettant de quantifier la réduction de GES obtenue au moyen de votre technologie. Précisez vos hypothèses de base et les facteurs d'émissions utilisés.
- e. La mise en œuvre de votre technologie pourrait-elle apporter d'autres avantages environnementaux (qualité de l'air, qualité de l'eau, qualité du sol)?

**5) Veuillez décrire les avantages économiques associés à votre technologie**

(les réponses doivent compter moins de 2 500 caractères)

- a. Comparez le coût en capital lié au déploiement de votre technologie et les économies réalisées au titre des GES en \$/(t éq. CO<sub>2</sub>/an). Expliquez le raisonnement et les hypothèses qui sous-tendent ces estimations.
- b. Quel serait le coût opérationnel de votre technologie par tonne d'émissions de GES réduites en \$/(t éq. CO<sub>2</sub>/produit unitaire). Expliquez le raisonnement et les hypothèses qui sous-tendent ces estimations.
- c. Mis à part ces réductions de GES, votre technologie offre-t-elle d'autres avantages économiques potentiels? Par exemple : valeur des produits secondaires issus du procédé, réduction des charges d'alimentation utilisées, création d'emplois, etc.?

**6) Veuillez expliquer pourquoi votre équipe a tout ce qu'il faut pour remporter le Défi Solutions 2030**

(les réponses doivent compter moins de 1 250 caractères)

- a. Quel bagage d'expérience les membres de l'équipe possèdent-ils?
- b. À quelles autres compétences pouvez-vous faire appel au sein de vos réseaux afin de mener à bien votre projet?

**7) Veuillez expliquer pourquoi votre solution est une technologie transformatrice**

(la réponse doit compter moins de 2 500 caractères)